

PROGRAMA WEG OPEX



FACILIDADE QUE
TRANSFORMA SEU PROJETO
DE EFICIÊNCIA ENERGÉTICA
EM REALIDADE.



O Programa OPEX é uma alternativa confiável e inteligente para modernizar a sua planta e tornar a sua empresa mais competitiva e eficiente. Neste modelo de financiamento diferenciado, não é necessário investir¹⁾ para viabilizar o seu projeto de Eficiência Energética.

Quem paga a conta é a economia de energia!

A sua empresa recebe os equipamentos novos com garantia e toda qualidade WEG que o mundo reconhece. A redução de custos operacionais gerados pela economia de energia dos novos equipamentos pode ser usada para pagar as parcelas mensais, contribuindo para gerar fluxo de caixa positivo todos os meses¹⁾.

Ao final do contrato, além do incremento na receita, da maior produtividade e da eficiência energética que faz bem para o seu negócio e para o planeta, os equipamentos ficam com a sua empresa.

Como o WEG Opex funciona?

Além de soluções altamente eficientes e preparadas para atender com máxima segurança e desempenho aos mais diversos segmentos, a WEG conta com uma equipe de engenheiros e analistas dedicados a esse projeto.



A partir da listagem de equipamentos necessários para atender um projeto de eficiência energética, a WEG e o cliente negociam os produtos mais eficientes.



Com as vantagens e os benefícios gerados pelos equipamentos novos e mais eficientes, o cliente paga as parcelas negociadas à CSI Leasing²⁾ e ainda economiza com a redução do consumo de energia.



Com o valor do investimento definido e negociado, o cliente e a CSI Leasing²⁾ fecham as condições de financiamento.



Finalizado o período de pagamento de todas as parcelas, os equipamentos ficam com o cliente, e o contrato do financiamento de *leasing* é encerrado.



A CSI Leasing²⁾ adquire os produtos da WEG e os entrega ao cliente para que sejam instalados.

Notas: 1) Os resultados dependem do consumo e da economia de cada empresa antes e após a substituição dos equipamentos. Essas informações foram verificadas em alguns clientes, não sendo uma obrigação da WEG a garantia de retorno esperado.

2) Para este modelo de negócio, é necessário o envolvimento de um parceiro financeiro. A CSI Leasing, empresa reconhecida no mercado, tem atuado conjuntamente com a WEG para oferecer essa solução aos clientes, todavia, outro parceiro pode ser escolhido de acordo com a preferência do cliente.

Exemplo de simulação financeira

Oportunidades em eficiência energética



Substituição de Motores



Automação de processos



Substituição de Redutores

- ✓ Economia de energia de 8%²⁾
- ✓ Payback estimado de 2,9 anos²⁾
- ✓ Redução de emissão de 83 tCO₂ / ano¹⁾

Notas: 1) Adotada a referência do SIN para o FE 2023 de 0,0385 tCO₂/MWh.

2) Valores médios baseados em mais de 400 projetos lançados no software de eficiência energética See+.

WEG OPEX. A melhor alternativa para tirar o seu projeto de eficiência energética do papel.

Investir em eficiência energética não é tendência, é questão de sobrevivência para empresas que desejam reduzir custos, aumentar a produtividade e impulsionar a sustentabilidade. Para os clientes que não planejam investir recursos próprios na aquisição de equipamentos, o WEG OPEX é a alternativa mais inteligente para viabilizar um projeto de eficiência energética.

Nessa modalidade de financiamento *leasing*, a economia de energia pode atingir ou superar o valor correspondente às parcelas mensais, gerando fluxo de caixa positivo todo mês¹⁾, além de outros benefícios fiscais³⁾.

Nota: 3) A parcela de financiamento *leasing* é uma despesa operacional dedutível da base de cálculo do PIS/COFINS e também do Imposto de Renda e Contribuição Social. Isso vale, no entanto, para empresas que são classificadas no regime não cumulativo para o PIS/COFINS e Lucro Real para o Imposto de Renda. A simulação sugere a economia de imposto de modo genérico, cabendo ao cliente analisar internamente o seu enquadramento fiscal.

PROGRAMA WEG OPEX



Benefícios:

- Substituição de investimento (capital próprio) por **despesa operacional** (financiamento *leasing*), simplificando as decisões de investimento.
- **Economia de energia** por meio do uso de equipamentos mais eficientes e que reduzem a despesa operacional.
- **Previsibilidade** da despesa operacional com possibilidade da economia de energia ser maior do que as parcelas mensais¹⁾.
- Equipamentos novos com garantia WEG, propiciando redução de custos de manutenção e aumento da confiabilidade com a **renovação** dos ativos.
- No encerramento do contrato, os equipamentos se tornam **propriedade do cliente**.
- Possibilidade de adicionar monitoramento on-line, provendo a gestão de ativos e avançando na **Indústria 4.0**.
- **Redução da emissão de carbono** com a substituição de equipamentos menos eficientes, contribuindo com as boas práticas de ESG e provendo condições para contribuir com o atingimento das metas de sustentabilidade.
- Uso dos equipamentos antigos como moeda de troca (**Plano de Troca WEG**) e incentivo da **economia circular** com a correta destinação como sucata.

Análise de investimento	
Valor estimado do investimento	R\$ 1,1 milhão
Economia estimada anual de energia	R\$ 355 mil
Prazo de financiamento <i>leasing</i>	60 meses
Tipo de fluxo	Regular
Valor da parcela mensal	R\$ 28.069,51
Economia mensal de energia	R\$ 29.571,50

Economia com os impostos PIS 1,65% Cofins 7,60%	R\$ 2.596,43	Economia mensal R\$ 40.828,78
Economia com os impostos IRPJ 25% CSLL 9%	R\$ 8.860,45	
Economia de energia	R\$ 29.571,50	
Saldo do fluxo de caixa mensal		R\$ 12.759,27
60 MESES		
Valor da parcela (fixo)	R\$ 28.069,51	Parcela mensal R\$ 28.069,51

Alíquotas impostos	
IRPJ	25%
CSLL	9%
PIS	1,65%
COFINS	7,60%

PROGRAMA WEG OPEX

ALTERNATIVA DE FINANCIAMENTO
PARA PROJETOS DE EFICIÊNCIA
ENERGÉTICA

PERGUNTAS FREQUENTES



1. Como funciona?

Caso o cliente tenha dificuldades para adquirir os equipamentos de um projeto de eficiência energética com recursos próprios (CAPEX), uma ótima opção é o WEG OPEX, uma modalidade de financiamento *leasing* em que a CSI participa das tratativas e, após a negociação, também faz a administração: compra os produtos com a WEG e viabiliza o processo de financiamento direto com o cliente.

2. Qual é o papel da WEG e da CSI?

A WEG fornece os equipamentos, e a CSI faz a administração do negócio. De modo geral, a CSI compra os produtos com a WEG e viabiliza o processo de financiamento diretamente com o cliente.

3. Há possibilidade de este programa de financiamento ser utilizado para a compra de equipamentos para novas instalações ou novas linhas de produção?

Sim, é possível desde que este novo projeto siga os pré-requisitos estabelecidos neste modelo de negócio.

4. Qual é o valor mínimo de compra para o cliente utilizar a ferramenta WEG OPEX?

O valor mínimo da compra é 300 mil reais.

5. Quais empresas podem participar do programa?

Exige-se que as empresas interessadas sejam de capital privado e com faturamento anual acima de 100 milhões de reais/ano.

6. Caso a empresa interessada pelo programa já tenha condições diferenciadas para aquisição de motores com a WEG, esses benefícios serão mantidos nas negociações?

Sim. Não só serão mantidos como também o financiamento ficará mais atrativo (a CSI adquirirá os motores da WEG nas mesmas condições), pois, com preços menores previamente negociados, as parcelas mensais também serão menores quando comparadas com negociações sem a aplicação dos mesmos benefícios previamente negociados.

7. E o que eu farei com os motores velhos que serão substituídos?

Mesmo sendo a CSI quem compra os motores, o benefício do Plano de Troca será transferido diretamente ao cliente como forma de redução no valor das parcelas.

8. Qual é o tempo de contrato do WEG OPEX?

O período contratual padrão é de 3 a 5 anos, podendo ser prorrogado mediante negociação.

9. Durante o período contratual, o cliente poderá financiar mais equipamentos?

Nesta situação, deve ser celebrado novo contrato para esses novos equipamentos, pois o processo será muito mais rápido uma vez que diversos trâmites não serão mais necessários.

10. O que acontece com os equipamentos no encerramento do contrato?

O cliente poderá adquirir os equipamentos pelo preço residual, conforme negociação realizada na celebração do contrato (transferência dos ativos).

11. O que acontece caso o contrato seja rescindido antes do prazo?

Conforme os regramentos do contrato, com a quebra do mesmo, o cliente arcará com multa equivalente às parcelas restantes até o final do contrato.

12. De quem é a responsabilidade pela manutenção dos equipamentos?

Como regra geral, a responsabilidade pela manutenção será do próprio cliente, pois, como qualquer outro tipo de financiamento *leasing*, o equipamento fica sob responsabilidade do cliente. Para auxiliar nessa questão, sugerimos que os equipamentos sejam negociados e fornecidos com WEG Scan, que é um sensor para monitoramento para acompanhar as principais tendências de falha.

13. O projeto inclui instalação?

Os valores correspondentes à instalação (serviços e acessórios) podem ser incluídos no projeto de *leasing* contanto que não ultrapassem 20% do montante em equipamentos a serem financiados. Em qualquer caso, a responsabilidade dos serviços de instalação será do cliente.

14. Posso adquirir somente motores ou qualquer produto WEG com este programa?

O programa se destina a incentivar projetos de eficiência energética. Sendo assim, qualquer produto WEG recomendado no escopo do projeto pode ser considerado.

15. Posso incluir no escopo do projeto os equipamentos acionados, por exemplo, bomba ou ventilador?

O programa não prevê tal operação.

16. Qual é o procedimento se o equipamento falhar?

O equipamento deverá ser encaminhado para uma assistência técnica autorizada WEG, e os custos ficarão por conta do cliente caso não caracterize como garantia.

17. Quando o cliente começa a pagar a primeira parcela?

O prazo do contrato padrão é de 60 dias a partir do faturamento dos equipamentos.

18. Na simulação, existe a coluna de economia de PIS / COFINS, como funciona esse item e como o cliente se beneficia dele?

A parcela de financiamento é uma despesa dedutível da base de cálculo do PIS/COFINS e também do Imposto de Renda e Contribuição Social. Isso vale no entanto para empresas que são classificadas no regime não cumulativo para o PIS/COFINS e Lucro Real para o Imposto de Renda, além de possuírem base positiva de imposto para poderem ter de fato economia tributária. A simulação sugere a economia de imposto de modo genérico, cabe a empresa analisar internamente o seu enquadramento fiscal.



Conheça as operações
mundiais da WEG



www.weg.net



+55 47 3276.4000

motores@weg.net

Jaraguá do Sul - SC - Brasil